**南京万德斯环保科技股份有限公司**

**一、公司简介**

南京万德斯环保科技股份有限公司成立于2007年，为提供先进环保技术装备、系统集成与环境问题整体解决方案的高新技术企业。

万德斯长期专注环保领域，奉行“奋斗、创新、公正、共赢”的核心价值观，致力技术研发创新与科技成果转化，为生态保护和环境治理业（证监会行业）科创板上市企业，股票简称：万德斯，股票代码：688178。

在由国家万人计划“科技创业领军人才”领衔的团队带领下，已组建多个省级创新平台，累计获得授权专利百余件，核心技术获国家科学技术进步奖二等奖、中国环境保护科学技术奖、中国循环经济协会科学技术奖、国家重点环境保护实用技术、国家环保科技创新实用成果、江苏省环境保护科学技术奖等荣誉，并入选国家先进污染防治技术目录。

在技术创新的驱动下，万德斯已经成为环境资源服务领域的先锋企业、骨干企业，获国家火炬特色产业基地优秀民营企业、中国战略性新兴环保产业领军企业、江苏省生产性服务业领军企业等称号。

在国家绿色发展的战略背景下，万德斯将继续矢志环保，用智慧呵护生态文明，共赢发展、共创绿色未来！

**二、我们的企业文化**使命：矢志环保、用智慧呵护生态文明  
愿景：发展成为最具价值，最受尊敬的环保企业！  
核心价值观：奋斗、创新、公正、共赢  
经营理念：敏捷高效、开放融合、规范严谨、永续经营  
人才观：德为基、才为本、学为阶、效为尺  
  
**三、我们的福利待遇**1、所有员工一经录用即签订劳动合同，缴纳五险一金，包括养老保险、医疗保险、生育保险、工伤保险、失业保险及住房公积金；  
2、提供具有竞争力的薪酬，岗位工资+绩效工资+项目奖金/年终奖金+职称津贴+资质津贴+其他特殊奖金；  
3、贴心完善的福利保障：免费午餐/午餐补助+节日福利+生日福利+结婚/生育礼金+住院慰问+高温费等；  
4、专业和管理序列的双晋升通道，公平的晋升平台；  
5、完善的培训体系：企业文化+入职培训+岗位知识培训+技能培训+在职个人提升计划等；  
6、总部基地拥有优越的工作环境，配套员工食堂、员工中心、健身房、篮球场、足球场、人才公寓等。  
  
你有能力，  
我有平台，  
赶快加入，  
共创明天！

公司地址：江苏省南京江宁高新区乾德路57号  
联系方式：曹治 025-84913518-6111 13357718170（微信同号）  
投递邮箱：caoz01@njwds.com

**招聘岗位**

**营销副总**

一、岗位职责：

1、参与公司发展战略和年度经营目标的制定，协助事业部总经理制定事业部年度经营目标及工作计划，并分解下达到各总监团队；  
2、协助事业部总经理建立健全事业部各项营销制度，完善工作流程，建立成本管控工作流程，建立成本分析会议制度；  
3、管控事业部重点项目的推进及完成经营目标；  
4、制定每月回款计划，管控事业部执行项目的回款进度，协调相关部门完成回款计划；  
5、协助搭建城市合伙人的管理体系；  
6、协助事业部总经理维护各类客户资源。

二、任职要求：  
1、八年及以上市场营销工作经验，或五年及以上营销管理岗位工作经验，有环保工程销售经验者优先，有政府背景、行业背景（水、固废）资源者优先；

2、具有正确理解部门目标并分解至个人的能力，制订并落实工作计划，达成预定目标的能力；  
3、丰富的人脉资源，良好的人际沟通、谈判能力、分析判断和解决问题的能力、团队管理能力。

三、岗位优势：  
1、**年薪35万-80万**，完成目标后次年大幅度提薪；

2、**激励：享受事业部高额的利润分成**；

3、科创板上市企业做为平台后盾，资质齐全、业绩多，无后顾之忧；

4、进入事业部高管序列，作为事业部负责人、区域负责人、分子公司负责人的候选梯队。

**营销总监**

一、岗位职责：

1、根据部门经营目标，确定团队编制并组建团队；负责本团队员工的日常培训、考核和管理；

2、通过团队管理、客户管理、市场管理和销售管理，完成预定的销售目标；

3、协调解决项目执行过程中的问题。

二、任职要求：

1、六年及以上市场营销工作经验，或三年及以上营销管理岗位工作经验，有环保工程销售经验者优先；

2、具有正确理解部门目标并分解至个人的能力，制订并落实工作计划、达成预定目标的能力；

3、具备较强的独立营销能力、市场开发能力。

三、岗位优势：  
1、工作时间灵活，区域选择多，培训机会多；  
2、底薪**15K-30k**，完成当年目标后次年大幅度提薪；

3、高于行业标准的提成：同时享受个人营销激励 + 团队营销激励 + 目标完成奖等。**百万提成不是梦**，希望您能实现这个梦；

4、业绩优秀且认同企业文化者，可晋升为区域负责人，公司将为区域提供**资源和开发经费**支持，并配备**车辆、住宿**等便利的营销条件；

5、科创板上市企业做为平台后盾，资质齐全、业绩全，无后顾之忧；  
6、希望坚韧不拔的你，不害怕被拒绝，不害怕失败，面对困难敢于应战，战能胜之！

**营销经理**

一、岗位职责

1、通过客户管理、市场管理和销售管理，完成预定的销售目标；

2、协调解决项目执行过程中的问题。

二、任职要求

1、三年及以上市场营销工作经验，有环保工程销售经验者优先；

2、具备较强的独立营销能力、市场开发能力。

三、岗位优势：  
1、工作时间、地点灵活；  
2、底薪**7k-15k**，高于行业标准的提成；**百万提成不是梦**，希望您能实现这个梦；

3、完成当年目标后，次年获得岗位晋升并大幅度提薪；

4、科创板上市企业做为平台后盾，资质齐全、业绩全，无后顾之忧；  
5、希望坚韧不拔的你，不害怕被拒绝，不害怕失败，面对困难敢于应战，战能胜之！